

---

## BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL COMMERCE

### DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

A la différence du bachelier Vente, le titulaire du Bac Pro Commerce ne se déplace pas pour aller à la rencontre du client. C'est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale, physique ou virtuelle, afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Son activité consiste, au sein de l'équipe commerciale de l'unité, à :

- Participer à l'approvisionnement
- Vendre, conseiller et fidéliser
- Participer à l'animation de la surface de vente
- Assurer la gestion commerciale attachée à sa fonction

### APTITUDES REQUISES

- Goût du contact
- Aisance verbale
- Bonne présentation
- Patience
- Dynamisme
- Amabilité

### ACCÈS À LA FORMATION

Ce Bac Pro se prépare en 1 ou 2 ans selon le niveau d'études au Lycée MAGENTA à Villeurbanne.

### POURSUITE D'ÉTUDES

Avec un très bon dossier, une poursuite d'études en BTS est envisageable. Il existe également plusieurs possibilités de spécialisation en FCIL ou en Mention Complémentaire.

Exemples de poursuite d'études :

- MC Vendeur spécialisé en alimentation
- FCIL Vendeur de produits multimédia
- MC Assistance, conseil, vente à distance
- BTS Management des Unités Commerciales
- BTS Négociation et relation client