
BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL **COMMERCE**

DÉBO
UCHÉ
S
PROFE
SSIONNEL
S

A la différence du bachelier Vente, le titulaire du Bac Pro Commerce ne se déplace pas pour aller à la rencontre du client. C'est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale, physique ou virtuelle, afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

APTIT
ITUDES
REQU
ISES

Son activité consiste, au sein de l'équipe commerciale de l'unité, à :

- Participer à l'approvisionnement
- Vendre, conseiller et fidéliser
- Participer à l'animation de la surface de vente
- Assurer la gestion commerciale attachée à sa fonction

- Goût du contact
- Aisance verbale
- Bonne présentation
- Patience
- Dynamisme

Ce Bac Pro se prépare en 1 ou 2

ans au Lycée MAGENTA à Villeurbanne.

La formation propose :

- Une pédagogie professionnalisée et individualisée
- L'acquisition de compétences à travers des situations professionnelles réelles ou simulées
- Une forte présence des technologies de l'information et de la Communication dans toutes les matières
- Des ateliers rédactionnels pour travailler la langue française à partir de documents professionnels
- Un suivi de l'élève dans la construction de son projet professionnel

Avec un très bon dossier, une poursuite d'études en BTS est envisageable. Il existe également plusieurs possibilités de spécialisation en FCIL ou en Mention Complémentaire.

Exemple poursuites d'études :

- [MC Vendeur spécialisé en alimentation](#)
- [FCIL Vendeur de produits multimédia](#)
- [MC Assistance, conseil, vente à distance](#)
- [BTS Management des Unités Commerciales](#)
- [BTS Négociation et relation client](#)

ACCÈS
À LA
FORM
ATION

POUR
SUIVE
D'ÉTU
DES